



SORECO BASA SU SERVICIO A LOS CLIENTES

en Sage 100



El ahorro de tiempo, la estabilidad y la facilidad de uso son tres aspectos que Soreco valora de Sage 100, software que lleva utilizando desde hace más de 15 años

Cliente

Soreco

Industria

Servicios

Localización

Madrid y Barcelona

Producto

Sage 100

Soreco es un despacho fundado hace 15 años por Stéphane Deruy y que se dedica al asesoramiento global de filiales de grupos extranjeros, principalmente franceses, en España. "Somos un despacho francés en el sentido de que, de las 25 personas que somos, el 90% somos franceses.

Prestamos un servicio global en este idioma a todas las empresas francesas". De esta forma, Soreco ayuda a sus clientes con la creación de empresas en España, con su contabilidad y presentación de declaraciones fiscales, elaboración de nóminas, así como servicios

administrativos. "Facturamos y cobramos por nuestros clientes. Ofrecemos una serie de servicios y para ello utilizamos Sage 100". Stéphane Deruy ya había trabajado con las soluciones de Sage en Francia y, cuando decidió abrir su empresa en España, optó por la línea Sage 100.

Contabilidad de terceros

"Sage 100 tenía muy buena fama en Francia, así que contacté con la empresa en España para



utilizar esta aplicación en Soreco", explica el CEO de la compañía, Stéphane Deruy. "Necesitaba un software contable y, como el de Sage, estable. Llevamos la contabilidad de más de 300 empresas, así que es clave utilizar una aplicación que conozco desde hace más de 18 años", explica este responsable, quien subraya que no se pueden permitir tener "balances descuadrados ni cosas parecidas. Con Sage eso no pasa".

Una de las principales mejoras de utilizar Sage 100 está relacionada con el ahorro de tiempo que, tanto Soreco como sus clientes, consiguen. "Sage 100 es muy buen programa, estable y eficiente. Nosotros vendemos tiempo y Sage nos lo ahorra, no como otras soluciones que lo que te hacen es robarte el tiempo que les tienes que dedicar", sentencia Deruy.

Soreco, además, está presente en Italia y Portugal "donde no tenemos el mismo software y eso se nota", reconoce el CEO de la compañía.

Aelis, un partner aliado

Soreco trabaja con Aelis, un partner de Sage con el que mantiene una muy buena relación. "Son muy eficaces e intervienen rápidamente cuando les necesitamos", explica Deruy, que también detalla que Aelis ha realizado algunas personalizaciones en Sage 100 para Soreco.

Obtener los estados financieros o la migración de datos son algunas de estas personalizaciones realizadas por Aelis. "Muchas veces nuestros nuevos clientes utilizaban otros programas de contabilidad y ellos nos ayudan con la migración de datos. También nos asesoran con la formación comercial cuando tenemos un nuevo colaborador".

Cada vez que Soreco tiene un nuevo cliente, es Aelis quien se encarga de ofrecerle esta formación sobre Sage 100 durante una semana.

"Sage 100 es un programa muy estable y eficiente en el que basamos nuestra oferta de servicios a los clientes"

Soreco trabaja con Aelis, partner de Sage con el que mantiene una muy buena relación. "Son muy eficaces e intervienen rápidamente cuando les necesitamos"

Stéphane Deruy, Soreco



Ahorro de tiempo

El CEO de Soreco, Stéphane Deruy, explica que, aunque son varios los beneficios de utilizar Sage 100 en la gestión de su empresa, quizá el más evidente es el ahorro de tiempo.

"Lo que nosotros al final vendemos es tiempo. Cuanto menos le tenemos que dedicar a un dossier, más dinero ganamos. Con Sage lo que hemos notado desde el principio -y por eso no quiero cambiar- es el ahorro de tiempo". Además, Deruy asegura que es algo que lleva experimentando desde que empezó a utilizar Sage 100 y que se ha visto reafirmado una vez que la compañía ha abierto filiales en Portugal e Italia, países donde, de momento, la solución que se utiliza no es Sage 100. "Estos software nos hacen perder tiempo", remarca el CEO de Soreco.

La compañía, gracias a Sage 100, es más rápida a la hora de contabilizar asientos, lo que significa

que los colaboradores pueden llevar más clientes y que los resultados del despacho sean mejores, según Deruy. "También notamos este ahorro de tiempo a la hora de revisar las contabilidades, gracias a la opción de contabilización de terceros y otra serie de herramientas que en el día a día son claves", explica el CEO de Soreco.

Stéphane Deruy asegura que este ahorro se produce en todas las áreas de cualquier negocio. "Que Sage sea el número uno es por algo" y entiende que, de nuevo, la figura del partner es clave para que la configuración sea la adecuada de cara a obtener el máximo beneficio de la aplicación.

Aunque le resulta difícil hacer una cuantificación económica de este ahorro, Stéphane Deruy considera que "entre una buena asesoría y una mala, puedes ahorrar el 50% de tu tiempo". Un buen software y gente preparada son, en su opinión, las claves de este negocio.



“Con Sage nos ahorramos mucho tiempo, tanto a nivel interno como en las contabilidades de nuestros clientes”

Stéphane Deruy, Soreco

Un software potente y fácil de usar

El empleo de Sage 100 por parte de todo el equipo de Soreco ha sido siempre muy sencillo y fácil en todas las etapas del negocio de Soreco. "Recomiendo desde hace años la utilización de Sage 100".

Tanto que "no solemos aceptar clientes que no utilicen Sage para su contabilidad". ¿Por qué suelen poner esta condición a los clientes? En

primer lugar, porque Soreco conoce bien las herramientas de Sage "y sabemos que la migración será buena". Además, en su opinión, las empresas pueden correr mucho peligro si no escogen un buen software de contabilidad.

La reacción de los clientes es siempre positiva. "Conocen Sage y saben que es como si habláramos de conducir un Mercedes". Por eso, Stéphane Deruy no solo se muestra encantado con Sage 100, sino que confía en poder seguir utilizándolo durante mucho tiempo más.

La confianza de Soreco en Sage es tal que imponen como condición a sus clientes que trabajen con las soluciones de la compañía



Sage España
c/ Labastida 10-12
28034 Madrid
Teléfono: 900 878 705
www.sage.es



Soreco
Conde de Aranda, 22, 5ª planta
28001 Madrid
Teléfono: 915 611 400
www.soreco.net/



Aelis
Madrid – Barcelona – Segovia
Teléfono: 917 482 870 - 933 800 852 – 921 430 046
www.aelis.es