

CASO DE ÉXITO

TOLEGRES

CERÁMICA Y BAÑOS



SOLUCIÓN
IMPLANTADA

Conector

GRUP **GAMMA**

con **sage** 200

CLIENTE

Tolegres

LOCALIZACIÓN

Toledo

INDUSTRIA

Construcción

SOLUCIÓN

Conector **GAMMA**
con **Sage 200**



www.aelis.es | 900 834 649



Caso de éxito - Conector **GAMMA** con **Sage 200**

INTRODUCCIÓN

Tolegres es una empresa **dirigida por Emiliano Orozco**, que ha conseguido consolidarse como una **referencia en el sector de la venta de material de construcción** en toda la provincia de Toledo.

Su **principal objetivo** es ofrecer los mejores servicios de comercialización y distribución de productos de cerámica, baños, cocinas y material de construcción con diseños sofisticados e inspirados en la arquitectura y que se **adaptan a los gustos y necesidades de sus clientes**.

"Llevamos trabajando más de 20 años en el sector, lo que nos ha permitido crear un equipo de profesionales que dan un asesoramiento personalizado ofreciendo las mejores soluciones."

Emiliano Orozco, CEO de Tolegres





"Evolucionar tecnológicamente y adaptarse a los nuevos tiempos significa querer apostar por seguir creciendo"

Caso de éxito - Conector **GAMMA** con **Sage 200**

POR QUÉ SAGE 200

Tolegres es un histórico usuario de las soluciones de gestión Sage. Hace tiempo decidió dar el paso y evolucionar de Sage Murano a Sage 200 en su estrategia de seguir creciendo en el sector.

"Una de las principales características que definen a Sage 200 es la de ser un programa modular y personalizable, es decir, que se adapta a las necesidades de cada negocio. Este punto es muy importante para nosotros, ya que necesitamos flexibilidad al trabajar con diferentes proveedores.

Desde nuestra estrategia de crecimiento, siempre hemos apostado por invertir en el desarrollo tecnológico para automatizar procesos administrativos, lo que nos permite invertir más tiempo en asuntos relevantes. Este es el motivo por el que estamos adaptando Sage 200 a nuestra forma de trabajar.

Para adaptar Sage 200 a nuestro negocio, hemos elegido a nuestro proveedor tecnológico de confianza, AELIS, Partner Platinum de Sage. Son muchos años trabajando juntos y además, de que son especialistas en Sage 200 saben cómo trabajamos y nos ayudan a ser más productivos.

*Una de las necesidades que teníamos era la de automatizar diferentes procesos con nuestro proveedor GAMMA. Por este motivo, AELIS desarrolló el **conector entre Sage 200 y la plataforma de GAMMA.**"*





Caso de éxito - Conector **GAMMA** con **Sage 200**

CONECTOR GAMMA CON SAGE 200

"El conector nos permite tener actualizado siempre los artículos, tarifas y stock de todos los artículos. Diariamente se vuelcan los datos de artículos y tarifas de GAMMA a Sage 200.

Gracias a la sincronización de ambas soluciones, hemos conseguido automatizar un proceso administrativo que le dedicábamos un tiempo importante. Ahora significa tener de manera automatizada:

- *Actualización automática diaria de la información de los artículos y tarifas de GAMMA.*
- *Creación o actualización de artículos con un sólo click (a partir de los artículos de GAMMA).*

- *Creación o actualización de artículos de forma masiva.*
- *Creación o actualización de artículos con o sin la información de las tarifas.*
- *Actualización automática del precio de venta del artículo según precio de venta recomendado por GAMMA.*
- *Visualización del stock actual.*

Desde que trabajamos con el conector de Sage 200 con GAMMA, hemos conseguido principalmente ahorro de tiempo y la eliminación de duplicidad de tareas en el departamento de Administración".

Emiliano Orozco, CEO de Tolegres.



Caso de éxito - Conector **GAMMA** con Sage 200

¿CÓMO FUNCIONA?

El conector de GAMMA con Sage 200 permite un ahorro de tiempo que se puede invertir en tareas más relevantes, te invitamos a que veas el siguiente vídeo dónde te enseñamos cómo se hace la sincronización entre ambas soluciones.

